

Profiling Intuitif : Décryptez les personnalités, comprenez les dynamiques, et prenez des décisions éclairées

Un outil pour décoder les personnalités et les situations de manière claire et efficace

Une lecture d'inconscient précise et des exercices pratiques, basés sur l'intuition et la connexion à votre champ informationnel.

Le **Profiling Intuitif** vous permet d'aller au-delà des apparences pour comprendre ce qui se passe réellement derrière les autres humains.

Vous avez sûrement déjà googlé le profiling et vous avez trouvé un expert qui décrypte les moindres mouvements d'un suspect pour deviner ce qu'il pense ou ce qu'il cache. C'est un art qui repose sur l'observation et la compréhension des schémas comportementaux.

Ici, vous découvrirez le profiling intuitif, vous serez votre propre outil de lecture, sans grilles de comportements pré-établies ni études de gestuelles.

QUI SUIS-JE ?

Je m'appelle Sophie, et je décrypte les comportements humains depuis plus de 15 ans.

Non, je ne suis pas une profiler du FBI, mais je maîtrise l'art du **profiling intuitif**, qui m'a permis de comprendre et d'anticiper les dynamiques humaines dans des contextes variés : de la vie quotidienne aux décisions stratégiques des dirigeants.

Mon approche est pragmatique et personnelle. Ce n'est pas un jeu d'acteur, mais une méthode fondée sur des observations concrètes. J'ai développé cet outil au fil de mes expériences pour vous apprendre à lire en vous et dans les autres. Avec le **profiling intuitif**, vous pourrez prendre des décisions plus éclairées, anticiper les réactions des autres, et surtout, mieux comprendre les dynamiques invisibles qui influencent vos relations.

POURQUOI LE PROFILING INTUITIF ?

On a tous été dans des situations où on ne comprenait pas les réactions de l'autre, où une conversation semblait cacher plus de choses qu'elle n'en disait. Peut-être avez-vous déjà eu du mal à gérer une situation conflictuelle ou à savoir comment réagir face à des comportements imprévisibles. Le **profiling intuitif** vous permet d'anticiper, de décoder ces situations et d'y répondre de manière plus stratégique et éclairée.

Exemples de problèmes que cela crée dans votre vie :

•

Malentendus relationnels : Vous avez l'impression de ne jamais vraiment comprendre ce que l'autre pense ou ressent, créant des tensions inutiles.

•

Décisions peu alignées : Vous vous retrouvez souvent à faire des choix sans avoir toutes les informations, ce qui vous laisse des regrets ou des doutes.

•

Conflits non résolus : Certains conflits semblent perdurer car vous ne parvenez pas à saisir la vraie dynamique sous-jacente.

- **Manque de clarté** : Vous ne savez pas toujours comment aborder certaines situations ou comment anticiper les réactions des autres.

- **Impression de naviguer à vue** : Vous réagissez souvent sur le moment, sans avoir une vision claire des enjeux ou des comportements en jeu.

Le Profiling Intuitif : Une approche qui fonctionne au Quotidien

Comment cela s'articule concrètement dans la vie réelle ?

Dans la vraie vie, le **profiling intuitif** ne sert pas uniquement à démasquer des criminels, mais à comprendre les dynamiques entre les gens. Cela peut être utilisé dans une réunion de travail pour lire les intentions des participants, dans une conversation pour déceler ce qui n'est pas dit, ou même dans des relations personnelles pour mieux gérer des conflits ou des malentendus.

Exemple concret :

Supposons que vous soyez en réunion et que vous proposiez une nouvelle idée. Un collègue sourit, mais vous sentez que quelque chose cloche. Grâce au **profiling intuitif**, vous apprenez à lire derrière ses non-dits. Vous réalisez que son sourire n'est pas sincère et qu'il est en désaccord. Cela vous permet d'anticiper une opposition, de questionner de tel manière que vous pourrez ré-orienter la discussion vers plus de franchise, de mettre votre interlocuteur face à son masque, ou et de préparer une réponse adaptée.

Ce n'est pas de la manipulation, c'est simplement mieux comprendre ce qui se joue réellement pour placer vos relations et vos discussions à un niveau supérieur de résolution.

EN PRATIQUE : QU'EST-CE QUE CELA VA VOUS APPORTER ?

Des Effets Concrets au Quotidien :

- Vous lisez les situations avec plus de clarté et d'assurance.
- Vous comprenez les dynamiques relationnelles invisibles qui influencent vos interactions.
- Vous anticipez les comportements des autres pour réagir de manière plus stratégique.
- Vous vous sentez plus confiant·e dans vos décisions, car elles reposent sur une meilleure compréhension des autres.
- Vous réduisez les malentendus et les tensions dans vos relations, personnelles ou professionnelles.

De Nouvelles Capacités :

- Décrypter les conditionnements et réactions symptomatiques.
- Lire entre les lignes dans les conversations et comprendre ce qui n'est pas dit.
- Anticiper les réactions et les comportements des autres pour mieux ajuster vos

propres actions.



Apprendre à reconnaître les schémas de pensée qui influencent les décisions des autres.



Améliorer votre communication pour qu'elle soit moins émotionnelle et plus percutante.

LES 3 ÉTAPES DU PROFILING INTUITIF en consultation ou en formation, sur demande.

Étape 1 : Développer votre capacité de perception des situations et votre observation objective

Dans cette étape, vous apprendrez comment fonctionne votre outil de profiling, c'est-à-dire vous même, et comment l'optimiser et l'entretenir.

Ce que vous allez aborder :



Vous scanner avant de profiler



Discipliner vos valeurs



La gestion mentale

Étape 2 : Schémas Comportementaux

Dans cette étape, tu découvriras comment les comportements sont souvent dictés par des schémas récurrents. En apprenant à identifier ces schémas, tu pourras anticiper les réactions des autres et mieux comprendre leurs décisions.

Ce que vous allez aborder :



Identifier les schémas comportementaux qui influencent les décisions des autres.



Repérer les habitudes inconscientes qui se manifestent dans les interactions quotidiennes.



Apprendre à anticiper les réactions des autres en fonction de leurs schémas répétitifs.



Décoder les dynamiques relationnelles dans les situations de groupe.

Étape 3 : Compréhension et Ajustement

Cette dernière étape t'enseigne comment utiliser ce que tu as appris pour ajuster tes décisions, tes actions et tes réponses. Il s'agit d'intégrer ces nouvelles compétences dans ton quotidien pour améliorer tes relations et prendre des décisions plus alignées.

Ce que vous allez aborder :



Ajuster tes décisions en fonction des signaux et des schémas observés.



Utiliser le **profiling intuitif** pour gérer les situations de conflit ou de tension.



Développer une communication plus claire et impactante en tenant compte des

dynamiques comportementales.



Ancrer tes nouvelles compétences pour qu'elles deviennent une seconde nature dans ta vie quotidienne.